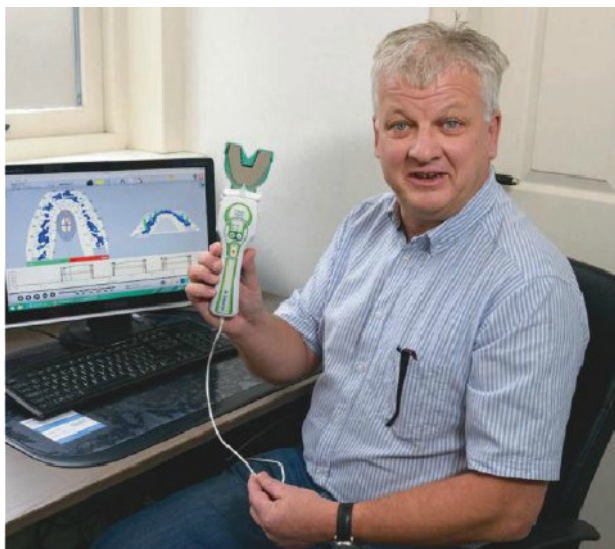




product niet te verkopen, omdat het te kwetsbaar bleek in het dagelijks gebruik.

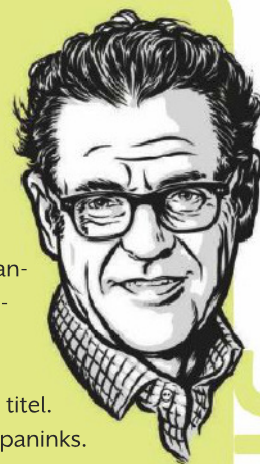
Om bekendheid aan het bedrijf en de producten te geven, staat Easier Dental Care vier of vijf keer per jaar met een stand op beurzen bij congressen. Ook geeft Starrenburg presentaties bij IQualgroepen. “Die worden wordt zeer goed ontvangen, blijkt uit de evaluatieformulieren.”

Veterinair

Behalve reguliere tandheelkundige producten, begeeft Easier Dental Care zich sinds twee jaar ook op het gebied van de veterinaire tandheelkunde. Zo leveren ze tweefase implantaten die vooral bij werkhonden worden gebruikt. De producent van de T-scan, Tekscan, beloonde Easier Dental Care dit jaar met drie awards, waaronder die van distributeur van het jaar. In totaal heeft het bedrijf ze nu zo’n tweehonderd klanten. Op een kaart in het kantoor is te zien waar in het land die zich zoal bevinden. Met name in het noorden en oosten van het land valt nog winst te behalen, concluderen Starrenburg en Flint. “De markt ligt nog helemaal voor ons open.”

RICHARD MASTWIJK

“Stop Wiebes!”



Wellicht vindt u deze titel wat aanmatigend en niet passend binnen de omgangsvormen. Ik sta persoonlijk wat op afstand van radicaal activisme en het is dan ook niet mijn titel. Die komt toe aan zzp-expert Pierre Spaninks. Op www.quotenet.nl geeft hij zijn visie op het door de staatssecretaris ingezette traject om de VAR te vervangen. In deze bijdrage beticht Spaninks de staatssecretaris er zelfs van een loopje te nemen met de Eerste Kamer. Wiebes geeft deze Kamerleden, in zijn ‘transitieplan’ van 16 november, een bijna sprookjesachtige beschouwing van het invoeringstraject. In de eerste periode, tot 1 april 2016, komt er een brede voorlichting, die alle vragen en problemen het hoofd zal bieden. In de tweede periode, tot 1 januari 2017, zal er door de Belastingdienst worden gecontroleerd, maar uitsluitend met de bedoeling om partijen actief te begeleiden bij de totstandkoming van de perfecte overeenkomst. Pas daarna, als werkelijk iedereen er klaar voor is, dan volgt de echte handhaving

Ook vanuit de fiscale hoek melden zich geduchte tegenstanders. In een artikel in het *Weekblad voor Fiscaal Recht* geeft Cor Overduin, belastingadviseur bij Grant Thornton, zijn visie. In zijn artikel ‘Van VAR via BGL naar DBA = een slecht plan’, schetst hij een chaotisch beeld en een verlamme uitwerking voor de arbeidsmarkt. Hij voorspelt, en ik onderschrijf zijn gedachte, dat alle partijen met weemoed zullen terugverlangen naar het tijdperk van de VAR.

Ik ben het met beide heren volmondig eens en heb ook alles binnen mijn mogelijkheden gedaan om te komen tot een breed gedragen protest (zie ook mijn columns in *Nt* 02/2015, p.33 en *Nt* 12/2015, p. 25). Helaas lijken de belanghebbenden, de aspirant gedupeerden, niet de ernst van de situatie in te zien. Misschien worden ze door de misleidende woorden van de staatssecretaris in slaap gesust en veronderstellen ze dat het wel mee zal vallen. Als opdrachtgevers en opdrachtnemers straks echter gaan beseffen welke risico’s ze lopen, komen de nachtmerries vanzelf.

Richard Mastwijk is consultant bij van helder.
Wilt u reageren op deze column? nt@knmt.nl.