

want daar kennen ze dit fenomeen nog niet, aldus directeur Roest.

### On demand

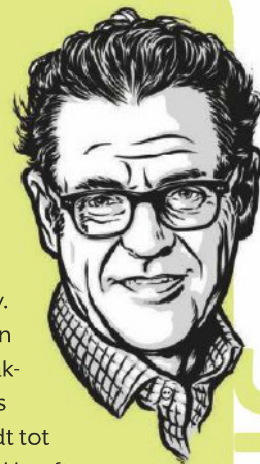
De huidige omzet van E-Wise jaarlijks bedraagt 6,5 miljoen euro. Dit zal vast nog groeien want de toekomst ziet er rooskleurig uit, aldus Roest. "Ik zie alleen maar groei voor e-learning, omdat het steeds populairder wordt om thuis online cursussen te volgen." Voorlopig ziet ze niet zoveel bedreigingen voor haar bedrijf, omdat dit het eerste in Nederland is met dit soort cursussen. Maar dat betekent niet dat men achteroverleunt. Dat zit niet in de aard van E-Wise, met momenteel zo'n veertig man personeel in dienst. Men is voortdurend bezig met het ontwikkelen en uitbouwen van producten. Ook wordt het bedrijf momenteel uitgebreid op de bovenliggende verdieping van het moderne kantoorpand in Papendorp bij Utrecht. Daar wordt de laatste hand gelegd aan een grote studio waar video-opnames gemaakt kunnen worden. Hier kunnen bijvoorbeeld panelgesprekken worden opgenomen, die ofwel live ofwel later 'on demand' bekeken kunnen worden. Een voorbeeld van zo'n panelgesprek – weliswaar nog op een andere locatie – vond recentelijk na Prinsjesdag plaats tussen accountants die met elkaar discussieerden over de gevolgen van het kabinetsbeleid voor hun vakgebied. Dit kon de doelgroep op een later tijdstip bekijken. De nieuwe studio biedt ook meer mogelijkheden voor interactieve nascholing en het maken van video's en animaties ter ondersteuning van de online cursussen.

### Blended

Gijsbers werkt vierenhalf jaar bij E-Wise. Met name het van begin tot eind ontwikkelen van nieuwe cursusproducten, trekt hem aan. "Je begint met niks en uiteindelijk komt er iets moois uit." Roest is sinds twee jaar directeur. Ze vindt het verrijkend dat E-Wise voortdurend bezig is met vernieuwen en innoveren. "Dit levert elke dag weer verbeteringen op." Vooruitkijkend zien Roest en Gijsbers het zogenaamde 'blended learning' ontstaan, een mix tussen online leren en het volgen van praktische cursussen en congressen op locatie. Een voorbeeld hiervan is het congres 'What's new in Dentistry?', waar op 9 oktober in Amersfoort verschillende sprekers over hun dentale vakgebied kwamen vertellen. Van de lezingen werden video-opnamen gemaakt, die de cursisten thuis weer terug kunnen kijken. De honderd plaatsen voor het congres – gratis voor tandartsen met een abonnement – waren dan ook zo ver-  
 >

RICHARD MASTWIJK

## Woef bv



In mijn bijdrage in Nt 14/2015, p.29 heb ik gewezen op het mogelijke voordeel van een eigen bv en het onderbrengen van liquiditeiten in die bv. Kort na het schrijven van deze column las ik een opvallend bericht in mijn vakliteratuur. Het betalen van belasting is voor weinig mensen een actie die leidt tot grote vreugde, maar de bv-Nederland heeft natuurlijk zijn inkomsten nodig. Dat besef stemt weer tot een zekere acceptatie en begrip. Waar het de loon-, inkomsten- en omzetbelasting betreft, is deze acceptatie wellicht het grootst. Er is echter een categorie belastingen die geen enkel begrip oplevert. Te denken valt aan de erfbelasting en schenkingsbelasting. Veel mensen redeneren dat er over het gespaarde geld al royaal belasting is betaald en dat de fiscus dan nog eens langs komt. Op zich heel goed te begrijpen.

Een andere belasting waar weinig begrip voor is, is de hondenbelasting. Zelf zou ik er wat minder moeite mee hebben, als er tegenover deze belasting ook een inspanningsverplichting van de gemeente zou bestaan om de straten vrij te houden van die irritante hondenpoep. Helaas is dat niet het geval. Hondenbezitters proberen in veel gevallen onder deze belasting uit te komen. Door deze domweg niet te betalen en de hond te verstoppen als een controleur aanbelt. Sommige mensen zijn creatiever. Zo heeft een van deze hondenbezitters het lumineuze idee opgevat om zijn hond te verkopen aan zijn eigen bv. Behoudens een bedrijfsmatige aanpak, bijvoorbeeld een hondenken-  
 nel, is het innen van hondenbelasting bij bedrijven niet gebruikelijk. In een procedure in hoger beroep bij het Hof Den Haag werd de aanslag door dit Hof vernietigd. Mogelijk volgt er nog cassatie?

Mocht u de heffing in box 3 en de hondenbelasting willen voorkomen, dan biedt de bv dus uitkomst. Misschien komt u tijdens de avondwandeling met uw viervoeter tot nog meer creatieve invallen. Laat het me weten, ik denk graag met u mee.

Richard Mastwijk is consultant bij van helder.  
 Wilt u reageren op deze column? [nt@knmt.nl](mailto:nt@knmt.nl).