

Virus veroorzaakt ook veel verwarring

Op het moment dat ik deze column schrijf, zijn de wereld, Nederland en ook de mondzorg nog volledig in de ban van het coronavirus. Ik spreek daarbij de hoop uit dat de situatie aanzienlijk is verbeterd op het moment dat u deze column leest. Er is zoveel gebeurd rondom de uitbraak van covid-19, dat ik niet weet waar te beginnen, maar ik kan het onderwerp ook niet onbesproken laten. Ik wil een aantal zaken, die mij zijn overgevallen, aan u voorhouden.

Een van de daarbij in het oog springende zaken was wel het optreden van minister Eric Wiebes bij WNL op Zondag. Aan de vooravond van alle later afgekondigde regelingen, wist de heer Wiebes te vertellen dat zzp'ers zich bewust hadden moeten zijn van de risico's als zzp'er. Vanuit die gedachte moest deze zzp'er nu niet klagen dat er een ongedekt inkomensverlies dreigde te ontstaan. Kennelijk was de heer Wiebes vergeten wat destijds zijn motivatie was voor het *contre coeur* invoeren van de Wet DBA. Deze wet moest een einde maken aan de uitbuiting van ver-

meende zelfstandigen, die eigenlijk als werknemer moesten worden beschouwd. Deze tegen wil en dank tot zelfstandige gepromoveerde werknemer moest door de overheid worden beschermd. Aangezien de Wet DBA geen verandering heeft aangebracht in de feitelijke situatie en werkwijze, is de werknemer nog immer een prooi van uitbuiting. Door de zzp'er dan uit te sluiten van een compensatieregeling doet de overheid daar nog een schepje bovenop. Inmiddels weten we dat de heer Wiebes wederom door het stof is gegaan en dat er een regeling tot stand is gekomen. Het realiseren van deze regelingen heeft ook weer voor de nodige onduidelijkheden gezorgd. Wel Tegemoetkoming Ondernemers Betroffen Sectoren covid-19 (TOGS), geen Tijdelijke overbruggingsregeling zelfstandig ondernemers (Tozo) en misschien een Tijdelijke Noodmaatregel Overbrugging voor Werkgelegenheid (NOW). Later weer een compensatie vanuit de zorgverzekeraars, maar geen NOW. Verschillen de definities van situaties die door



de verschillende ministeries weer anders worden geïnterpreteerd. Ik kan u als consultant verzekeren dat wij het daar als kantoor zeer druk mee hebben gehad.

En tot slot nog maar even de perikelen rondom de Hema. De sluiting van winkels in het buitenland, en een zeer gereduceerde omzet van de winkels in Nederland, heeft wederom gezorgd voor veel onrust binnen dit bedrijf. De huren van de winkelpanden en de salarissen van personeel staan weer ter discussie. Alles als een gevolg van te hoge overnamesommen in combinatie met hoge schulden en te hoge rente. Deze businessmodellen zijn niet coronabestendig en bieden geen enkele ruimte voor tegenslag. Ook binnen de mondzorg zijn deze zorgen nog steeds reëel aanwezig.

Richard Mastwijk
Consultant en partner bij van helder ■